

WIR SUCHEN SIE!



Seit 100 Jahren ist ADLER als Familienunternehmen im Schwarzwald zu Hause. Langjähriges Know-how – unterstützt durch modernste Technologien - sind die Basis für unsere Leistungskraft und die einzigartige Markenqualität. Daher sind Fleischwaren aus dem Schwarzwald zwangsläufig mit dem Namen ADLER verbunden und genießen in der Handelslandschaft eine sehr hohe Akzeptanz und Anerkennung.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d)

- **Nord/Ost/West**
- **Süd/Ost**

Als Gebietsverkaufsleiter übernehmen Sie die eigenverantwortliche Betreuung und strategische Weiterentwicklung unseres Vertriebsgebiets. Sie sind zentraler Ansprechpartner für unsere bestehenden Kunden und Vertriebspartner und bauen gleichzeitig neue Geschäftsbeziehungen auf.

Was Sie bei uns bewegen können:

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung des zugeordneten Verkaufsgebiets
- Aufbau langfristiger und partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
- Systematische Akquisition Neukunden und Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Entwicklung und Umsetzung individueller Vertriebs- und Kundenstrategien
- Verantwortung für Umsatz, Absatz und Ergebnis im eigenen Verkaufsgebiet
- Durchführung von Kundenbesuchen sowie Produkt- und Unternehmerpräsentationen
- Vorbereitung und Führung von Preis-, Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Identifikation von Marktchancen sowie Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Umsetzung von Vertriebsaktionen und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Teilnahme an Messen, Veranstaltungen und Kundenevents
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung und Vertriebsinnendienst
- Regelmäßige Analyse und Dokumentationen der Vertriebsaktivitäten im CRM-System
- Pflege der relevanten Vertriebs- und Kundendaten.

WIR SUCHEN SIE!



Welche Stärken Sie bei uns einsetzen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z. B. Groß- u. Außenhandelskaufmann (m/w/d)) oder abgeschlossene gewerbliche Ausbildung, vorzugsweise in der Lebensmittelbranche, idealerweise als Fleischer / Koch bzw. ein vergleichbares Studium
- Alternativ: eine abgeschlossene Ausbildung ohne Lebensmittelerfahrung aber eine besondere Leidenschaft für Fleisch, Fleischprodukte und Wurstwaren
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Außendienst
- Erfahrung in der eigenständigen Betreuung eines definierten Verkaufsgebiets
- Ausgeprägtes Verständnis für Kundenbedürfnisse und Marktmechanismen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und überzeugendes Auftreten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Selbstorganisation und Verantwortungsbewusstsein
- Ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP und idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; Englischkenntnisse von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebiets
- Führerschein Klasse B.

Was Sie bei uns erwartet:

- Wir bieten eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Vertriebsposition mit direktem Einfluss auf die Entwicklung Ihres Verkaufsgebiets.
- Attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Moderne technische Ausstattung
- Strukturierte und umfassende Einarbeitung
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Hoher Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten
- Kollegiales, wertschätzendes Umfeld
- Betriebliche Altersvorsorge, Betriebsarzt, Mitarbeiterabbatt, JobRad.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

Haben Sie Interesse, in einem konjunktursicheren Unternehmen Ihre Erfahrung mit einzubringen? Dann erwarten wir Ihre aussagekräftige Bewerbung an untenstehende Adresse oder per Mail an: bewerbung@adlerschwarzwald.de